

Experiencia con Windows de siguiente generación

Ahorre tiempo, ahorre dinero



Experiencias con Windows de siguiente generación

Consolidación de los costos de las licencias de los proveedores

Consolida en una sola plataforma en lugar de comprar plataformas independientes para diferentes capacidades

Reducción del costo total de riesgo

Reduzca las vulnerabilidades y mejore la privacidad/remediación con mejor seguridad. Reduzca el riesgo a través del cumplimiento.

Desplazamiento de costos físicos y de viajes y entretenimiento

Reduzca los costos directos, p. ej., inmobiliarios, servicios públicos, viajes y entretenimiento a través de WFH seguro.

Microsoft 365

Marco de valor empresarial

Ahorros de administración e implementación de TI

Administre TI mejor entre hardware y software y, de esta forma, habilite TI para cambiar a actividades de mayor valor.

Ahorre en automatización, mejoras del proceso

Transforme los procesos empresariales y ahorre usando flujos de trabajo, tableros, IA al aumentar la productividad de los empleados.

Flujo de efectivo de gastos de capital a gastos operativos

Optimice la administración del flujo de efectivo al cambiar los pagos iniciales de licencia a gastos operativos.

Beneficios de una transición de siguiente generación

La experiencia basada en la nube



50 horas ahorradas

por usuario por año para la mejora de productividad.



24 % menos de tiempo

perdido en la implementación y administración de nuevo software.



631 % de retorno

de las inversiones.



\$23,2 millones durante 3 años

Una organización con 1000 licencias de Microsoft 365 E3 y Surface Laptop* puede reconocer beneficios de \$23,2 millones por tres años, sumado a un valor neto presente de \$15,5 millones, o \$15 510 por usuario.



6 meses

de periodo de devolución.

La experiencia con Windows



75 % de reducción

en lapsos de tiempo de configuración de puntos de conexión.



9 % de incremento

en retención de proporcionar una solución de procesos de usuario final inmediata y profesional.



227 % de retorno

de la inversión.



\$16,5 millones durante 3 años

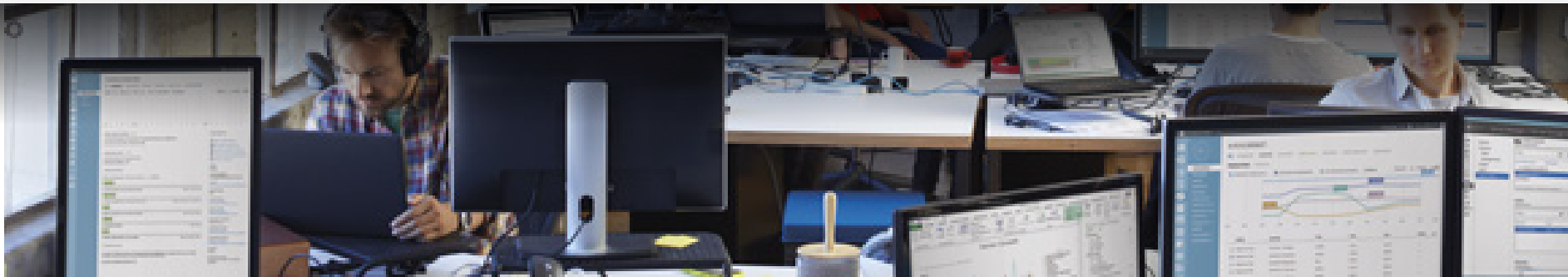
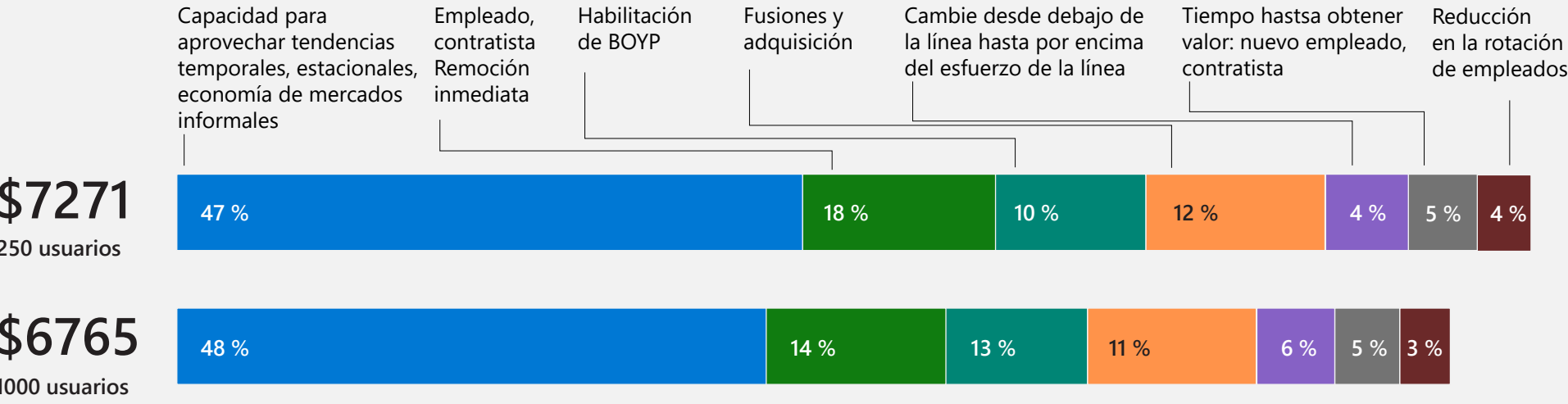
Una organización con 10 000 licencias de Windows E3 e Intune, y 2000 licencias de Windows 365 puede reconocer beneficios de \$16,5 millones en tres años, que se suma a un valor presente neto de \$13,7 millones o \$1370 por usuario.



5 meses

de periodo de devolución.

Los beneficios anuales de la adopción de siguiente generación por usuario por capacidad



Fuentes: Resultados de la Calculadora de valor de Microsoft para la combinación de licencias de Windows E3, Microsoft Intune y Windows 365. Resultados basados en estudios* varios de Forrester Consulting y Enterprise Strategy Group, encargados por Microsoft junto con Microsoft Research. El ahorro de costos en esta presentación es ilustrativo y se generó solo para uso interno. Los precios pueden variar según el revendedor y el canal. Es posible que los resultados no sean precisos ni adecuados para sus necesidades y no deberían usarse como la única fuente de referencia. MICROSOFT NO OTORGA GARANTÍAS DE NINGUNA CLASE, EXPRESA O IMPLÍCITA, SOBRE LOS RESULTADOS INCLUIDOS EN ESTA PRESENTACIÓN. *Se usaron investigaciones de terceros como entradas para esta presentación de ventas: The Total Economic Impact™ Of Microsoft 365 E3, diciembre de 2020; The Total Economic Impact™ Of Microsoft Endpoint Manager, abril de 2021. Enterprise Strategy Group Economic Validation; Exploring the Economic Benefits of Windows 365, mayo de 20221.